

总行公司业务板块相关部门招聘启事

一、适用于所有岗位的应聘要求

- 诚实守信、公道正派、敬业爱岗、勇于创新；
- 具有较强的工作责任心、良好的团队合作精神和组织协调沟通能力；
- 具备良好的英语听说读写能力，能熟练运用电脑办公软件；
- 具有多学科专业背景的优先考虑。

二、报名方式

登录我行网站：www.spdb.com.cn，点击“招聘信息”栏，下载并填写《应聘报名表》

（有工作经验人士），通过电子邮件以附件形式发送至：recruit@spdb.com.cn。

为使简历得到有效筛选，邮件主题及应聘报名表（word 文档）文件名请按如下样式填写：“有工作经验人士应聘—***（部门全称）—***（岗位全称）—***（姓名）”；不要修改应聘报名表（word 文档）格式内容及填表须知。

三、招聘岗位列表

招聘单位	招聘岗位	招聘人数	主要工作地点
公司业务部	客户经理岗（战略客户）（集团客户方向）	若干	上海/北京
	客户经理岗（战略客户）（机构客	若干	上海/北京

	户方向)			
	风险合规岗(战略客户)	若干	上海/北京	
	业务发展岗(战略客户)	若干	上海/北京	
	客户管理岗(公司)	若干	上海	
	集团客户岗	若干		
	尽职调查岗(公司)	若干		
	规划管理岗(公司)	若干		
	队伍建设岗(公司)	若干		
	业务法律合规岗(公司)	若干		
	营销企划岗(公司)	若干		
投资银行部	产品经理岗(项目融资)	若干		上海
	产品经理岗(绿色金融)	若干		
	产品经理岗(项目实施)	若干		
	产品经理岗(发行管理)	若干		
	产品经理岗(组合融资)	若干		
	产品经理岗(股权融资)	若干		
	产品经理岗(并购与财务顾问)	若干		
	产品经理岗(结构性融资)	若干		
	产品经理岗(养老金)	若干		
交易银行部(普惠金融部)	产品经理岗(财资管理)	若干		
	产品经理岗(国际贸易融资)	若干		

	产品经理岗（外汇资金管理）	若干
	产品经理岗（保理）	若干
	客户经理岗（汽车金融）	若干
	产品经理岗（国内结构性贸易融资）	若干
	客户体验岗	若干
	产品经理岗(同业金融超市)	若干
	产品经理岗（电子商务）	若干
	风险模型岗	若干
	业务发展岗（科技金融）	若干
	营销企划岗（小企业）	若干
	单证审核岗（海外分行）	若干
	单证审核岗（审单）	若干
	产品经理岗（代理收付及信息服务）	若干
	产品经理岗（票据经纪）	若干
	交易管理岗（票据经纪）	若干
	业务内控岗（小企业）	若干
国际业务管理部（离岸业务部）	产品经理岗（离岸及自贸）	若干
	客户经营岗（国际）	若干
	运营管理岗（离岸）	若干
	业务内控岗（离岸反洗钱）	若干

四、招聘岗位详细信息

【公司业务部】

客户经理岗（战略客户）（集团客户方向）（上海/北京）

岗位职责：负责名单制总行级战略客户直营，对名单下总行级战略客户（集团客户）整体经营绩效负责；制订具体战略客户营销规划，推进战略客户与银行全面合作，按客户需求定制综合金融服务方案和营销计划；指导、推进及协调集团各成员企业业务落地；牵头管理总分支三级联动服务团队和项目协同团队；负责名单下总行战略客户集团授信相关工作；负责制定并开展相关风险管控措施；负责相关客户所属行业政策研究、行业预判及案例创新推广工作等。

应聘条件：40 周岁以下；金融、市场、经济、营销、管理、法律或理工类等相关专业全日制本科及以上学历；5 年以上相关行业、公司客群或公司客户经营管理经验；具有较强的组织推动、综合协调、沟通服务、创新研究能力，能够组织各方资源协同为客户提供服务；能胜任因工作需要赴各地推进、开展工作的要求；有战略客户经营经验和客户资源，有助于银行业务新增拓展者优先；有总部级战略客户部门工作经验者优先；有国家级、省级行业机构工作经验者优先；有对应行业及金融专业复合教育背景者优先；应聘北京地区岗位的，有在京央企或通信、军工、能源、电力、基建、轨道交通等行业客户经营经验和客户资源者优先。

客户经理岗（战略客户）（机构客户方向）（上海/北京）

岗位职责：负责财政、社保、军队、国土、税务、民政、海关、教育、医疗、住建、公共资源等总行级名单制战略客户经营，推进及协调集团各成员企业业务落地，对战略客户经营绩效负责；制订具体战略客户营销规划，推进战略客户与银行全面合作，按客户需求定制

综合金融服务方案和营销计划；牵头管理总分支三级联动服务团队和项目协同团队；负责相关客户所属行业政策研究、行业预判及案例创新推广工作等。

应聘条件：40 周岁以下；全日制本科及以上学历；5 年以上对应行业、客群或客户营销经验；有较强的组织推动、综合协调、沟通服务、创新研究能力，能够组织各方资源协同为客户提供服务；能胜任因工作需要赴各地推进、开展工作的要求；有对应客群及金融专业复合教育背景者优先；有总、分行工作经验者优先；有战略客户经营经验的资深或高级客户经理，有投行、资管、私行、交易银行、国际（离岸）业务等产品经验的营销人员，对政府机构客群有较好沟通交流渠道优先。

风险合规岗（战略客户）（上海/北京）

岗位职责：根据监管政策、行内产品制度规定及授信业务管理等要求，对客户经理战略客户授信尽职调查报告进行审查，并提供审查报告；与客户经理共同进行现场贷后检查，核实授信客户及其担保人信息资料，协助客户经理分析评判客户风险程度并出具独立意见；及时向部门总经理室报告出现的重大风险信息，督促启动预警程序；监督、检查所在经营机构对总行授信审批和授后管理制度执行的合规、尽职情况，按照检查流程完成日常检查工作等。

应聘条件：40 周岁以下；全日制本科及以上学历；3 年以上商业银行总行或分行授信审查、合规管理工作经验，或 5 年以上商业银行总行、分行公司业务工作经验；持有总行级公司业务审贷岗位资格证书；熟悉商业银行授信产品制度、业务流程和风险管理政策及监管规定；具有一定的信用风险分析判断能力和识别能力；具有较强的文字综合能力和语言沟通能力；持有注册会计师、CFA 证书者优先。

业务发展岗（战略客户）（上海/北京）

岗位职责：负责搭建总行战略客户经营跨部门支撑体系，建立存贷款产品和债券投资的额度、价格的申请、审批、跟踪评价流程并实施；负责开展总行战略客户经营策略调研、政策研究，为管理层提供决策支持；配合开展部门预算编制、优化考核指标设置以及开展部内各经营机构及人员绩效考核数据统计；配合开展总行战略客户部门经营分析、总结计划编写以及财务费用分配、使用规范建立和检查等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、市场、经济、营销、管理等相关专业全日制本科及以上学历；5 年以上商业银行公司业务相关工作经验；具备较强的组织推动、跨部门协调、沟通服务、主动钻研能力；具备较好的统计分析、统筹协调能力和文字综合能力；能熟练运用各类电脑办公软件；可承受一定的工作压力，勇于自我挑战。有商业银行总分行公司业务、资产负债、财务预算或金融资管多部门工作经验、总行级公司客户经营经验者优先。

客户管理岗（公司）

岗位职责：根据全行公司业务发展规划和市场发展动态，制定公司客户整体经营管理策略与计划，牵头组织实施推进；牵头开展公司客户整体经营管理；开展重点（行业或区域）客群经营指导，加载经营策略和差异化服务方案，牵头推广、协调与推进；牵头分行公司客户分层分类经营体系搭建与督导；开展总分行战略客户名单管理；牵头分行战略客户经营体系搭建与指导等。

应聘条件：40 周岁以下；金融、市场、经济、营销、管理、法律等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上客户经营管理，或行业、区域客群经营经验；具有较强的组织推动、综合协调、沟通服务、创新研究能力；具备较好的统计分析、统筹协调能力和文字综合能力；能熟练运用电脑办公软件；有商业银行总分行公司业务经营管理部门经验，或战略客户经营经验者优先。

集团客户岗

岗位职责：开展全行集团客户管理；集团客户成员认定与管理；协调主协办行集团及集团成员授信管理，督促集团授信业务开展，督导用信效率；开展对分行执行制度的检查、督导与处理等。

应聘条件：40 周岁以下；金融、市场、经济、营销、管理、法律等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上客户经营管理，或行业、区域客群经营经验；具有较强的组织推动、综合协调、沟通服务、创新研究能力；具备较好的统计分析、统筹协调能力和文字综合能力；能熟练运用电脑办公软件；有总分行公司业务经营管理部门工作经验，或有集团客户管理经验者优先。

尽职调查岗（公司）

岗位职责：牵头公司客户尽职调查管理工作；制定贷前尽职调查管理与规范；开展开户 KYC 尽调管理；负责各类业务尽职调查模版建立、尽职调查线上项目推进；配合实施相关培训；开展各分行尽职调查工作落实情况的检查与考核；推进公司客户反洗钱工作职责落实等。

应聘条件：40 周岁以下；金融、市场、经济、营销、管理、法律、计算机等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上商业银行客户经理、风险内控或信贷工作经验；具有较强的组织推动、综合协调、沟通服务、创新研究能力；具备较好的统计分析、统筹协调能力和文字综合能力；能熟练运用电脑办公软件；有总分行公司业务经营管理部门工作经验，尽职调查、反洗钱工作经验，或银行系统建设项目管理工作经验者优先。

规划管理岗（公司）

岗位职责：根据全行公司业务经营思路，制定全行公司业务战略发展规划、经营策略、年度工作计划，并推进各阶段经营目标实现；牵头营销推进委员会银行业务委员会工作及相应跨板块联动事项；协调公司板块内各部门工作，开展相关经营管理工作的统筹与计划，把控相关工作执行进度；配合相关部门落实公司业务发展研究工作等。

应聘条件：35周岁以下；金融、市场、经济、管理等相关专业全日制本科及以上学历，硕士以上学历优先；2年以上金融机构、政府机构或其他大型公司经营管理、市场经营工作经验；具有较好的文字综合能力，良好组织推动能力与沟通协调能力；具备良好英语听说读写能力；能熟练运用电脑办公软件；具有商业银行工作经验者优先。

队伍建设岗（公司）

岗位职责：开展全行公司业务人力资源机制建设，推进专业队伍发展，制定专业队伍管理办法与考核激励、岗位资格管理等配套制度；配合经营模式优化实施队伍结构调整，推动从业人员业务知识提升与岗位技能胜任，跟踪绩效落地成果。根据经营形势与队伍结构现状，制定全行公司业务培训规划、年度计划，开展重点培训项目策划、组织实施与成果分析；开展全行公司业务培训体系建设，制定培训体系指导意见，推动培训教材、课件、师资、题库、考试、档案建立与优化等。

应聘条件：35周岁以下；经济、金融、法律、管理等相关专业全日制本科及以上学历；2年以上商业银行业务类岗位或商业化集团公司企业大学培训体系搭建、大型培训项目牵头工作经历，或培训机构教研岗大型培训项目主持工作经历；具有较为突出的管理创新意识和项目推进能力；具有优秀协调沟通能力，工作积极性和主动性；能参与培训主持或授课者优先。

业务法律合规岗（公司）

岗位职责：根据公司业务经营与管理需要，参与制定公司业务法律事务及合规工作计划，组织推动实施；提供公司业务经营、决策、制度制定、业务创新的法律咨询、合规建议，根据需要拟定和修改相关法律文件，参与总行客户协议的法律审查；参与建立全行公司业务内控合规工作机制并检查、督导执行情况及整改情况；识别、判断、监测和报告公司业务合规风险，实施合规性管理，开展部门案件专项治理工作和反洗钱工作制度建设等。

应聘条件：35 周岁以下；法律等相关专业全日制本科及以上学历，法学、法律硕士及以上学历优先；2 年以上法务或银行等金融机构工作经验；对相关领域各项政策、法规特点有一定的理解和把握，有一定组织推动能力和实务经验；具有较好文字功底；具有商业银行法律工作经历者优先。

营销企划岗（公司）

岗位职责：组织推进公司业务数字化客户视图建设；牵头 CRM 系统和客户经理营销平台建设，负责对公客户关系管理（CRM）等各类管理信息系统的建立、推广、改进、运用和维护；搭建客户视图推进执行平台，执行开展业绩跟踪、客户筛选识别、营销方案匹配等信息化系统建设；牵头信息资源建设；开展对公客户定价体系、公司客户经营的数据分析、大数据挖掘等工作等。

应聘条件：35 周岁以下；数学、IT、统计金融、经济、管理等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上金融业数据分析、数据挖掘、信息系统建设等相关岗位工作经验，或有科技类、咨询类公司从事银行相关项目实施经历；具有较强的独立数据分析能力，精通 EXCEL、SQL 等数据分析基本手段；熟悉 SAS、python、R 等数据分析挖掘工具、语言、

算法者优先考虑；熟悉银行客户关系管理等信息管理系统者优先考虑；思维活跃，具有较强组织、推进能力；有大型国有银行、股份制商业银行、大型科技或咨询公司从业经历者优先。

【投资银行部】

产品经理岗（项目融资）

岗位职责：开展中长期贷款、项目融资业务、PPP 业务产品的市场分析，草拟发展规划、经营策略；根据要求，研发、创新和优化中长期贷款、项目融资业务、PPP 业务产品，起草规章制度、产品规则和协议文本；策划中长期贷款、项目融资业务、PPP 业务市场推广；落实分行中长期贷款、项目融资业务、PPP 业务资格准入的审核和管理，配合相关部门对各类风险进行检查监督；根据关键客户需求设计中长期贷款、项目融资业务、PPP 业务营销解决方案，支持客户经理进行业务推进，对分支行相关产品进行指导和提供专业化支持等。

应聘条件：40 周岁以下；金融、经济、营销、管理、法律等相关专业全日制硕士及以上学历；3 年以上国内公司银行信贷从业工作经历，具备项目融资、授信审查业务经历者优先；对相关领域的政策、业务特点和市场状况有一定的理解和把握；良好的数据综合分析能力；良好的沟通协调能力，较好的文字能力，熟练使用办公软件；积极主动，具有较强的团队合作精神；大学英语六级以上；持有法律职业资格、CPA、PMP、FRM、CFA 等证书者优先。

产品经理岗（绿色金融）

岗位职责：根据投行业务发展规划，制定绿色金融产品、外国政府转贷款业务发展规划、经营策略和经营目标，开展绿色金融产品的研发、创新、优化和规章制度建设；开展绿

色金融产品的市场分析，拟定发展规划、经营策略和经营目标，并协助组织实施；实施绿色金融、外国政府转贷款业务的资格准入管理及规范运作等各类风险检查监督；开展绿色金融产品、外国政府转贷款的营销指导，根据目标客户群和关键客户需求设计绿色金融产品营销解决方案，支持直营团队和客户经理进行产品销售，并跟踪业务进展，提供专业服务等。

应聘条件：40 周岁以下；金融、经济、管理、信息工程等相关专业全日制硕士及以上学历；3 年以上商业银行、证券、信托、基金、会计师、律师等机构相关岗位从业工作经历；具备一定的行业研究、市场分析、产品创新、研发能力；熟悉节能、环保、能源等行业；熟悉碳金融、排污权金融、节能减排、合同能源管理项目融资、外国政府转贷款等相关业务，具有金融产品整合能力者优先；具有丰富的实务操作管理经验和团队协作精神，具有较强的组织推动、综合协调能力；大学英语六级以上；具有注册会计师、CFA、ACCA、FRM 者优先；在商业银行绿色金融、科技金融、中小企业融资等相关业务领域具备一定工作经验的理工类、工程类教育背景者优先。

产品经理岗（项目实施）

岗位职责：开展债券项目尽职调查、业务培训等工作；推动债券项目上报、完成注册或备案、发行前准备；制定客户、产品、区域等经营策略，承担对债券产品的设计、营销推广、制度建设等；协助债券承销项目的质量与合规性，协助完成综合性工作等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、会计、经济等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上相关岗位从业经验；熟悉银行会计、信贷等基础业务；爱岗敬业、勇于进取，具有较强的营销能力、综合分析能力、沟通协调能力和写作能力；持有法律职业资格、CPA、FRM、CFA 等证书者优先。

产品经理岗（发行管理）

岗位职责：负责管理一级市场固定收益类产品的承销及分销，包括但不限于非金融企业债务融资工具、金融债、地方债、资产支持证券、信用风险缓释工具及债权融资计划等；负责各类型投资机构客户拓展及关系维护、需求挖掘、跟踪机构动态；组织各类型产品的市场询价、现场调研、外部路演；指导分（支）行客户推动，开展相关业务的营销指导及业务培训；研究行业发展、政策法规和业务创新动态等。

应聘条件：35周岁以下；经济、金融、外贸、管理等相关专业全日制本科及以上学历；2年以上相关岗位从业经验；爱岗敬业、工作细致、勇于进取，具有较强的语言沟通能力、良好的书面表达能力和清晰的逻辑思维能力。

产品经理岗（组合融资）

岗位职责：负责开拓并维护资金市场的各类渠道，包括保险、银行、信托、租赁、证券、基金等。研究资金市场各行业发展、政策法规和业务创新动态；熟悉各类非标产品业务模式，牵头分支机构进行组合融资业务开拓，为重点目标客群及各类客户提供服务解决方案，推进重点项目落地，推动组合融资业务年度经营计划的实施及完成；完成和维护全行组合融资业务创新产品的制度建设、日常管理及培训推广。负责组合融资业务信息系统建设、报表编制和内部风控等工作，积极探索不同资产种类的渠道模式创新，实现基础资产结构设计创新等。

应聘条件：40周岁以下；经济、金融、法律、管理、财会、IT等相关专业全日制本科及以上学历；2年以上商业银行、证券、基金、信托、保险、投资或律师等投资银行相关岗位从业经历；具有丰富的实务操作管理经验和团队协作精神，具有较强的组织推动、综合协调能力；具备一定的产品创新、研发能力、营销能力；大学英语六级以上，熟悉国家经济金融政策，熟练掌握资金市场的相关知识；有非标项目投融资业务经验者优先。

产品经理岗（股权融资）

岗位职责：针对各类有股权融资需求的客户（包括优秀的股权基金和成长型企业），全面运用我行投融资服务方案，组织行内外资金为各类客户提供股权投资解决方案，支持全行进行产品营销；牵头重点目标行业、客群、关键客户、重点项目的营销组织和推进工作，指导分行为各类客户提供度身定制的股权投融资服务，支持总分行直营团队和客户经理进行产品销售，提供专业服务；负责全行股权融资业务的日常经营、规范运作和业务培训推广，负责股权融资业务的研发、创新、优化和规章制度建设，指导支持分行规范开展业务；从股权“投、管、退”三大环节设计股权直接投资交易架构，包括但不限于组织推动被投资项目的交易结构设计、财务分析、尽职调查、估值及回报分析；编制股权基金募集说明书等方案文件；拟定合作计划和组织谈判；协助组织基金产品的路演等宣传推介工作，完成募资目标；设计股权直接投资的退出方案，加载行内股债贷综合金融产品和服务，推动项目顺利退出；牵头组织分行股权投资管理业务各类风险检查监督，制定相关操作指引，推动分行业务健康发展；维护与银行、投资企业、社保基金、保险基金、信托、基金业协会、股权行业协会、民间资本等机构的良好关系和业务沟通等。

应聘条件：40周岁以下；经济、金融、法律、管理、财会、IT等相关专业全日制本科及以上学历；2年以上商业银行、证券、基金、信托、保险、投资或律师等投资银行相关岗位从业经历；具有丰富的实务操作管理经验和团队协作精神，具有较强的组织推动、综合协调能力；具备一定的产品创新、研发能力、营销能力；大学英语六级以上，熟悉国家经济金融政策，熟练掌握资金市场的相关知识；有股权项目投融资业务经验者优先。

产品经理岗（并购与财务顾问）

岗位职责：完成并购重组上市市场分析；研发、创新和优化并购重组上市业务产品，起草规章制度、产品规则和协议文本；策划并购重组上市业务的市场推动和品牌塑造；根据关键客户需求设计并购重组上市业务营销解决方案、出具并购评估专业意见，并对分支行进行指导和提供专业化支持；建立我行并购重组上市的外部资源网络；协助落实重大并购重组上市项目的牵头和组织等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、经济、管理、财会、法律等相关专业全日制硕士及以上学历；2 年以上银行信贷业务或证券、信托、PE 基金、会计师、律师、财务顾问、上市公司资本运作等投资银行相关岗位工作经历；具有丰富的并购实务操作管理经验，积极向上，较强的团队协作精神及组织推动、综合协调能力；具备一定的产品创新、研发能力；能熟练运用各类电脑办公软件；具有并购重组上市相关的商业银行、投资银行、财务顾问、企业咨询、大型企业集团或者上市公司资本运作从业经历者优先；具有 CPA、CFA、FRM、法律职业资格等证书者优先。

产品经理岗（结构性融资）

岗位职责：根据全行投行业务的管理要求，开展资产证券化产品（信贷资产证券化、企业资产证券化等）市场分析，拟订业务发展规划和经营策略，推动全行资产证券化业务实施，提升市场份额与效益贡献；研发、创新和优化资产证券化产品，拟订规章制度、产品规则和协议文本；协助策划全行资产证券化业务市场规划和品牌塑造，对分行产品经理和营销人员给予营销指导、培训推广和绩效考核；资产证券化业务资产池模型建立、系统开发及相关数据监控、管理、应用；根据客户需求负责涉及资产证券化业务的营销解决方案、支持客户经理进行业务推进，对分支行相关产品进行指导和提供专业化支持等；对资产证券化项目开展质量控制、后续管理等工作等。

应聘条件：40 周岁以下；金融、经济、管理、会计、法律等相关专业全日制硕士及以上学历，有理工科、财务会计类教育背景者优先；2 年以上证券承销发行、证券投资、资产管理、财务咨询、律师、评级师、会计师等投资银行相关岗位或商业银行对公信贷从业工作经历；具有较强的组织推动、项目管理、沟通协调、创新研发等能力；熟悉结构性融资产品相关业务政策和市场；具有较好的文字功底和统计分析能力；大学英语六级以上。

产品经理岗（养老金）

岗位职责：根据处室工作计划，推动全行养老金业务，负责分行的业务培训指导，落实各项经营指标；负责养老金业务资格申请与维护；负责养老金业务创新，产品开发、管理；负责总行直营客户的养老金业务营销服务；负责养老金业务相关的运营服务协调；负责有关监管部门的沟通，完成监管报告报表的编制报送；其他部门交付的任务等。

应聘条件：40 周岁以下；经济、金融、法律、管理、财会、计算机等相关专业全日制本科及以上学历；大学英语六级及以上；2 年以上商业银行、证券、基金、保险、投资等行业养老金业务相关岗位从业经历；具有丰富的实务操作管理经验和团队协作精神，具有较强的组织推动、综合协调能力；具备较强的产品创新、研发能力、营销能力；熟悉国家养老金业务法规政策，熟练掌握资金市场的相关知识；有年金管理业务经验者优先。

【交易银行部（普惠金融部）】

产品经理岗（财资管理）

岗位职责：负责财资管理类服务，包括对公结算、对公互联网金融服务、对公客户财务与资金管理服务等业务的战略规划、前瞻研究、产品创新、管理制度及操作规范、业务培训、品牌包装、市场推广、客户服务及合作机构管理工作等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、市场、IT 等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上银行现金管理业务相关工作经历；逻辑思维能力强，敢于担当、勇于创新，具有较强的业务研究及分析、实务操作能力；关注市场和客户体验，具备一定的组织推动能力；熟悉银行现金管理业务、企业财资管理及相关系统运作。

产品经理岗（国际贸易融资）

岗位职责：组织实施在岸国际结算、国际贸易融资（含跨境联动产品）、跨境人民币（含 NRA 人民币）、担保类产品、产品组合、综合金融服务方案的研发、创新、优化（包括流程优化）和规章制度建设。根据公司业务品牌策略整体要求，实施全行国际业务品牌建设、营销推广活动、培训推介等。开展在岸国际结算、国际贸易融资、跨境人民币、担保类产品、产品组合、综合金融服务方案的业务资格准入管理、规范运作和业务风险的检查监督。对上述业务开展进行营销指导，指导分行及客户部门设计产品营销解决方案，支持分行及客户部门进行产品销售等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、会计、市场营销、投资、管理等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上商业银行相关岗位工作经历；熟悉国际贸易金融专业知识，具有一定市场营销和经营组织管理能力；具备良好的英语听说读写能力及文案处理能力，能熟练运用电脑办公软件；工作认真细致，有团队协作精神；思维活跃，善于钻研，具备市场及产品研究和分析能力；有外汇交易工作经验，有 CDCS、FCI 证书者优先。

产品经理岗（外汇资金管理）

岗位职责：负责在岸外汇在岸外汇资金业务管理，超限业务审批以及事后监督等；负责根据境内外市场的利率和汇率形势，结合公司客户的跨境结算、投融资、资金管理和资产配

置等需求，研究制订跨境金融产品与外汇衍生交易的产品组合和综合服务方案、推广产品组合和综合服务方案；负责跨境同业贸易融资产品的市场分析、发展规划、产品研发、创新、优化、制度建设和检查，负责制定经营策略和经营目标并组织实施；负责开展在岸资金类产品、跨境同业贸易融资产品的营销指导，指导分行及客户部门设计产品营销解决方案，支持总分行营销部门进行产品销售等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、会计、市场营销、投资、管理等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上商业银行相关岗位工作经历；熟悉国际贸易金融、外汇交易专业知识，具有一定市场营销和经营组织管理能力；具备良好的英语听说读写能力及文案处理能力，能熟练运用电脑办公软件；工作认真细致，有团队协作精神；思维活跃，善于钻研，具备市场及产品研究和分析能力；有外汇交易工作经验，有 CDCS、FCI 证书者优先。

产品经理岗（保理）

岗位职责：负责根据公司业务品牌策略整体要求，针对国内国际保理、信保融资、订单融资等各类贸易融资产品，实施品牌建设、营销推广活动、培训推介等；负责进行规章制度建设，开展产品的业务资格准入管理、规范运作和业务风险的检查监督工作；负责开展营销指导，根据重点目标客户群和关键客户需求设计产品营销解决方案，支持总分行直营团队和客户经理进行产品销售，并进行业务跟踪和有效复制推广；组织实施各类保理产品的研发、创新、优化（包括流程创新）；推动各类保理产品业务经营体制、机制建设和产品经理队伍建设；建立保理风险联防机制，持续跟踪各类保理产品结构、规章制度、操作规程，适时调整并保障业务信用风险可控等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、法律、IT 等相关专业全日制本科及以上学历，硕士优先，具有 FCI 考试认证资格者优先；3 年以上商业银行相关岗位工作经历；具有一定

市场营销和经营组织管理能力；具备较强的业务研究和分析能力；熟悉银行国际国内保理等贸易融资业务及操作；熟悉国家宏观微观政策和外部监管政策；具备良好的文案处理能力和书面表达能力；具有其他商业银行总分行公司信贷业务从业经验者优先。

客户经理岗（汽车金融）

岗位职责：负责汽车金融上下游客户的营销工作及汽车金融业务在全行范围内的落地及推广；负责对客户的尽职调查、额度申请、授信申报等，落实合规反洗钱等相关要求；负责比照对公授信流程对经销商集团进行集团授信额度申请，负责对已开展的汽车金融业务进行日常管理工作，包括客户的准入、退出、日常管理等；协助做好汽车金融上下游客户的贷后管理及现场、非现场检查等。

应聘条件：40周岁以下；金融、市场、经济、营销、管理、法律等相关专业全日制本科及以上学历；3年以上客户经营管理，或行业、区域客群经营经验；具有较强的组织推动、综合协调、沟通服务、创新研究能力；具备较好的统计分析、统筹协调能力和文字综合能力；能熟练运用电脑办公软件。

产品经理岗（国内结构性贸易融资）

岗位职责：负责根据公司业务品牌策略整体要求，针对票据对公业务（包括银承、商票保证、保贴、供应链票据、票据池、商票贴现、贴现通等），实施品牌建设、营销推广活动、培训推介；针对同业商票转贴现业务，负责渠道的搭建、维护、利率判断以及转贴现交易；负责进行规章制度建设，开展产品的业务资格准入管理、规范运作和业务风险的检查监督工作；负责开展营销指导，根据重点目标客户群和关键客户需求设计产品营销解决方案，支持总分行直营团队和客户经理进行产品销售，并进行业务跟踪和有效复制推广；组织实施各类

票据产品的研发、创新、优化（包括流程创新）；推动各类票据产品业务经营体制、机制建设和产品经理队伍建设；持续跟踪各类票据产品结构、规章制度、操作规程，适时调整并保障业务信用风险可控等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、法律、IT 等相关专业全日制本科及以上学历，硕士优先；3 年以上商业银行相关岗位工作经历；具有一定市场营销和经营组织管理能力；具备较强的业务研究和分析能力；熟悉银行间转贴现市场；具备商票转贴现渠道搭建、维护及利率判断能力；熟悉国家宏观微观政策和外部监管政策；具备良好的文案处理能力和书面表达能力；具有其他商业银行总分行商票转贴现业务从业经验者优先。

客户体验岗

岗位职责：对公司金融具体产品或电子渠道的客户体检进行市场调研、客户需求分析和同业研究，提出问题和改进意见，协调相关部门或产品处室进行产品优化和提升，并跟踪优化效果和客户反馈；从行业客户旅程视角，负责组织开展不同行业的行业研究、市场调研、制定行业解决方案，并对相关金融服务及产品加载的业务流程进行梳理与分析，协助进行公司金融客户旅程重塑的整体规划、目标制定，并组织推进、实施各阶段的目标实现；协助与公司金融客户旅程重塑相关的数字化业务平台搭建与迭代优化，负责公司客户体验优化及客户旅程重塑的分行试点实施、组织推动、培训、经营分析等；负责客户体验团队相关其他日常管理工作等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、经济、财务、管理、IT、心理学等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上商业银行相关岗位工作经历，有金融机构产品、营销、技术、客户体验优化、数字化业务平台搭建与运营管理、或了解企业财务工作等工作经验者优先；具有较强的业务分析、沟通及文字表达能力；具有良好的业务创新能力和组织协调能力。

产品经理岗(同业金融超市)

岗位职责：推进金融机构类客户的电子渠道业务发展，进行此类业务的市场调研和可行性分析，推进各类产品的系统研发、创新、功能优化和规章制度建设；负责编写各类的系统需求、品牌建设和内外部宣传工作，协助开展业务营销及推广活动；负责对分支机构进行相关培训，并在开展客户营销时提供相关产品、服务等方面的专业支持等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、财务、计算机等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上银行、信托、证券、基金、保险、期货等金融机构工作经验或互联网业务领域产品、营销、技术工作经验；具有较强的业务分析、沟通及文字表达能力；具有良好的业务创新能力以及较强的沟通和组织协调能力；具有 APP、网页等系统建设经验者优先。

产品经理岗（电子商务）

岗位职责：参与制定我行电子商务、支付结算以及与第三方平台（如网联、银联以及其他服务平台等）合作类业务的发展规划与经营策略；制定电子商务、支付结算以及第三方平台合作类业务的市场需求、同业比较及客户使用或业务经营情况分析报告等；开展电子商务、支付结算以及与第三方平台合作类业务的研发、创新及推广等工作；根据重点目标客户群和关键客户需求设计专属化产品解决方案，配合总分行直营团队和分行营销部门开展协调营销；实施电子商务、支付结算以及第三方平台合作等业务准入资格申请、业务年度评估等，制定相关业务配套管理制度；开展电子商务、支付结算以及第三方平台业务的业务培训；协助推动全行公司电子渠道业务经营体制、机制建设和产品经理队伍建设，推动客户经理产品知识掌握与产品综合解决方案能力提高，协助实施电子商务业务交易的监控建设与安全措施建设等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、市场、管理、IT、电子商务等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上商业银行或互联网电商、支付结算相关岗位从业经历；具备良好的英语听说读写能力；逻辑思维清晰，具有较强的分析研究、沟通表达能力；关注市场和客户体验，具备一定的组织推动和电商运营能力，熟悉互联网电商业务及相关系统运作者优先。

风险模型岗

岗位职责：牵头建设和完善小企业客户风险模型管理体系，制定、监测并优化风险模型应用策略；负责小企业风险模型的设计、开发、测试以及实施工作，持续监控并验证模型的应用实施效果，及时对模型进行迭代优化；制定小企业风险模型统计数据使用规则，组织开展小微业务风险数据的报送、分析、验证、管理等工作，推动小微业务风险量化管理；牵头搭建小企业全面风险智能监控平台，提交相关业务系统的需求，并协调推进开发及测试等工作；开展小企业风险数据的分析和应用项目，建立小企业客户风险视图、小企业业务区域风险视图，提升数字化监控和管理能力等。

应聘条件：40 周岁以下；经济、金融工程、数学、统计等相关专业全日制硕士及以上学历；3 年以上金融领域风险管理或数据分析工作经验；具备较强的沟通协调能力和写作能力；至少熟练运用一种专业软件，如 SAS、MATLAB、R、Python 等；具有良好的英语听说读写能力；有银行大型数据分析和模型建设项目相关工作经验者优先。

业务发展岗（科技金融）

岗位职责：根据科技金融业务发展战略，制定科技金融业务规划和经营计划，负责科技金融相关业务经营和管理工作，开发科技金融特色产品及金融服务方案，以推进科技金融业务持续发展；负责组织建设整体科技金融业务运作体制和机制，推进各分行体制和机制建立

和完善；负责牵头组织设计科技金融专属化特色产品和金融服务方案；开展科技金融产品市场研究，完善产品视图；开发科技金融产品，制订产品管理制度；开发新产品相关系统，报表等；负责开展对分行的产品培训指导；协助组织实施全行所辖业务队伍建设和员工培训指导、推进全行从业人员考核管理等。

应聘条件：35周岁以下；经济、金融、市场、管理等相关专业全日制本科及以上学历；3年以上商业银行或涉及金融领域工作的相关岗位从业经历；具备良好的英语听说读写能力，达到大学英语四级及以上水平；熟练掌握各类办公软件；有大型银行总行、大型企业集团总部工作经历者优先。

营销企划岗（小企业）

岗位职责：负责组织拟订小企业业务战略发展规划、经营策略、年度工作计划和经营预算，并组织实施，推进各阶段经营目标实现，落实银监会对于专营机构相关要求，组织开展小企业业务专营体制机制建设；根据总行绩效考核要求，牵头制订全行小企业业务考核管理评价办法，开展小企业业务核算，指导、推进全行小企业业务人员考核管理；制订小企业业务平台合作建设和推动机制，负责小企业业务全行平台渠道建设管理；负责营销、或与分行共同营销总对总渠道平台，制定总对总平台营销方案，组织跨分行协调和管理工作；在全行层面推广实施总行小企业创新产品和服务方案，牵头指导和协调分行业务的开展，推动分行对各项业务经营指标的完成，并对其效果进行评价；开展小企业客户市场细分、调研，制定市场定位分析和产品创新和完善需求，指导分行提高市场分析和客户批量开发能力；指导分行建立和完善市场开发机制建立，支撑分行优化市场发展模式。指导分行提高区域化经营和产品交叉销售能力，组织对分行实施情况的后督管理；牵头组织实施全行小企业业务队伍建

设和员工培训，建立从业人员培训体系，制定培训规划，落实培训计划；牵头同业小企业业务开展情况的跟踪和研究等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、市场、管理等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上商业银行或涉及金融领域工作的相关岗位从业经历；具备良好的英语听说读写能力，达到大学英语四级及以上水平；熟练掌握各类办公软件；有大型银行总行、大型企业集团总部工作经历者优先。

单证审核岗（海外分行）

岗位职责：负责对海外分行的信用证/托收/保函等业务进行专业技术审核、全流程业务处理与后续管理；负责专业咨询意见出具、海外分行指导培训及后督检查，并执行海外监管及审计要求，负责审查所处理业务的反洗钱和金融制裁事项，负责参与产品创新和流程优化，配合完成相关业务的系统开发测试工作等。

应聘条件：35 周岁以下；国际贸易、国际金融、管理学、金融学、经济学、法律等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上银行业相关专业领域从业经历；具有流利的英语听说读写能力，达到大学英语 6 级及以上水平；熟练掌握各类与业务相关的国际惯例和规章制度，包括但不限于 UCP、URR、ISBP、ISP、URDG、INCONTERMS；可根据海外分行业务需要，承担夜间工作或异地工作；有大型银行海外机构单证处理经验者、获国际信用证专家认证资格（CDCS）者优先。

单证审核岗（审单）

岗位职责：负责信用证、保函、出口托收、进口代收等业务项下单据的专业技术审核、系统处理与后续管理工作；负责相关贸易融资和表内外组合产品下单据审核；负责拒付及纠

纷处理、分行培训指导及检查；负责审查所处理业务的反洗钱和金融制裁事项；负责参与产品创新和流程优化，配合完成相关业务的系统开发测试工作等。

应聘条件：35 周岁以下；国际贸易、国际金融、管理学、金融学、经济学、法律等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上银行业相关专业领域从业经历；具有流利的英语听说读写能力，达到大学英语 6 级及以上水平；熟练掌握各类与业务相关的国际惯例和规章制度，包括但不限于 UCP、URR、ISBP、ISP、URDG、INCONTERMS 等；有大型银行海外机构单证处理经验者、获国际信用证专家认证资格（CDCS）者优先。

产品经理岗（代理收付及信息服务）

岗位职责：负责现金管理业务，包括支付结算、代理收付、结算信息服务、法人账户透支、财税库行（银关、银税）、单位结算卡等业务的外部政策、战略规划、前瞻研究、产品创新及流程优化、管理制度及操作规范、业务培训、品牌营销、市场推广、客户服务及合作机构管理、信息系统开发验收测试等。协同推进公司业务数字化和信息资源建设；开展业务经营的数据分析、大数据挖掘等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、经济、数学、统计、计算机等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上银行现金管理业务领域从业经历；熟练掌握各类与业务相关的规章制度；具有较强的实务操作能力，业务管理和营销推广能力；适应高强度出差；具有流利的英语听说读写能力；掌握金融业数据分析、数据挖掘经验，熟悉人工智能、区块链、语音识别、计算机视觉、自然语言处理等前沿技术者优先。

产品经理岗（票据经纪）

岗位职责：负责票据经纪业务的规章制度建设，规范全行票据经纪业务管理，对分支行相关产品进行指导和提供专业化支持；实施票据经纪业务的品牌建设、营销推广活动、培训推介；牵头票据经纪业务产品的系统建设，包括不限于系统需求撰写、测试、推广、培训等，并根据业务要求及客户体验对系统进行迭代优化；拓展票据经纪业务服务范围，组织实施票据经纪业务的创新、优化等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、经济、法律、IT 等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上商业银行相关岗位工作经历；熟悉国家宏观微观政策和外部监管政策；熟悉票据业务及银行转贴现市场；具备较好的文案处理能力和表达能力；有票据业务相关项目经验者优先。

交易管理岗（票据经纪）

岗位职责：负责票据经纪业务同业银行渠道建设及维护，培育完善资金供给市场，拓展贴现资金来源；负责票据经纪业务的总行端交易员的处理，对分支行相关操作进行指导并提供专业化意见；牵头组织票据业务相关资产，打通商票等业务二级市场流转渠道；对票据经纪业务进行统计、分析及后续管理工作等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、经济、市场、管理、法律等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上商业银行相关岗位工作经历；熟悉国家宏观微观政策和外部监管政策；熟悉票据业务及银行转贴现市场；具备票据转贴现渠道搭建、维护及利率判断的能力；具备较好的文字功底和统计分析能力；有商业银行总分行转贴现业务从业经验者优先。

业务内控岗（小企业）

岗位职责：负责组织拟订小企业业务战略发展规划、经营策略、年度工作计划和经营预算，并组织实施，推进各阶段经营目标实现；负责组织开展小企业业务专营体制机制建设；负责牵头制定全行小企业业务考核管理评价办法，开展小企业业务核算；负责开展小企业业务的合规内控管理工作；负责设定小企业业务相关系统的业务抽检规则，定期维护与更新；负责提出小企业业务相关系统抽检工作系统优化的建议，并参与需求的撰写和相关测试工作；负责审核总行抽检的业务，并反馈分行抽检审核意见，跟踪被抽检业务的后续业务开展情况，形成抽检业务清单和跟踪报告；负责制定分行业务抽检要求和业务抽检管理制度，管理和监督分行业务抽检等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、经济、管理、统计、法律、计算机等相关专业全日制本科及以上学历；大学英语六级及以上；3 年以上银行相关领域工作经验；具备良好的研究分析、文字组织能力；有银行网络金融、风险、系统建设项目管理工作经验者优先。

【国际业务管理部（离岸业务部）】

产品经理岗（离岸及自贸）

岗位职责：海外客户市场动态和业务政策研究；整体推动全行国际平台（海外分行、离岸、自贸）产品整合和市场企划；推动全行国际平台（海外分行、离岸、自贸）相关联动机制建设；离岸产品开发（包括贸易融资、投融资、支付结算、现金管理、离岸同业等）；根据离岸客户个性化需求设计产品营销解决方案，支持客户经理开展产品销售，提供产品配套支持；负责全行自贸区业务牵头管理和业务整体推动等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、外贸、管理、法律等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上商业银行产品部门产品设计、管理和企划推进工作经验，具有贸易融资、跨境投融资等国际业务经验者优先；熟悉国际结算、贸易融资等跨境业务产品及相关外汇管

理政策；具有较强的工作责任心和较好的团队合作精神；具有较强的沟通、组织和综合协调能力，具备良好的书面表达能力；英语流利，有海外工作经历者优先考虑。

客户经营岗（国际）

岗位职责：负责外资同业客群分析，制定营销计划，对目标客户开展如账户结算、贸易融资、资金交易、债券承销等产品营销、渠道拓展和创新合作；负责客户协议谈判、签约；负责开展对境内外分行的营销培训指导；负责同业客户日常关系维护，授信管理，代理行、清算账户行管理，客户尽职调查、反洗钱调查等；负责与同业客户相关的系统开发或优化等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、会计、外语、数学等相关专业全日制本科及以上学历；2 年以上银行或相关行业工作经验，有银行国际业务或国际同业客户经理工作经验或总行层面运营、清算工作经验者优先；有海外银行工作经验者优先；具有会计基础知识，熟悉银行财务报表和 IT 系统；具有较强的沟通能力、良好的书面表达能力和清晰的逻辑思维能力；英语流利；能流利使用其他小语种者优先。

运营管理岗（离岸）

岗位职责：围绕离岸业务经营策略及整体规划，负责离岸运营机制、体制建设，落实业务配套运营管理制度的制定、维护及更新；制订、落实离岸运营重要事项及特殊事项（如账户管理、会计核算、监管信息报送）的审查与审批业务流程；组织推动离岸或相关业务信息系统的建设和实施；组织推动全行离岸运营操作风险、业务连续性管理，并开展离岸运营检查及监督，保障运营工作合规、有序开展；组织总分行离岸运营培训工作，推动离岸运营队伍建设与员工素质提升；按部门或处室要求，牵头或配合完成其他离岸运营相关工作等。

应聘条件：35 周岁以下；全日制本科及以上学历；5 年以上银行总分行运营管理或会计管理相关工作经历，具有外汇结算业务经验；具有较强的文字表达能力，英语流利；具有一定的组织管理、沟通协调、业务分析能力和实务经验；有银行系统建设项目管理、离岸或外汇业务管理工作经验者优先。

业务内控岗（离岸反洗钱）

岗位职责：围绕部门离岸反洗钱各项管理工作，制定反洗钱相关规章制度、操作流程等机制体制建设；开展离岸反洗钱工作的政策研究、分析并提出管理措施；负责离岸客户洗钱风险等级审核、离岸客户可疑案例审核、风险事件处理及潜在风险客户等各类排查工作等日常反洗钱事务工作；组织离岸反洗钱培训、宣传工作；协助建立反洗钱监控模型，优化反洗钱系统等。

应聘条件：35 周岁以下；全日制本科及以上学历；5 年以上银行国际贸易或外汇业务工作经历，具有法律专业资格者、反洗钱工作经验者优先考虑；具备熟练的外语阅读和听说写能力，大学英语六级以上水平；具有较强的沟通、组织和综合协调能力，具备较强的公文处理能力，能承受较强的工作压力；有较强的数据统计和分析能力，熟练使用各类办公软件。