

中国银行天津市分行社会招聘职位信息表

序号	岗位名称	招聘人数	主要职责	任职资格条件	工作地点
1	公司金融部 客户经理岗位	2	1.负责重大集团客户管理.重点客户的整体营销.综合金融服务方案制定与实施等工作。 2.负责本团队负责行业的行业管理，包括政策分析.整体规划.营销推动和问题解决工作。 3.负责市一级外部渠道的建设维护以及信息获取.向管辖行传导等工作。 4.负责集团客户管理的相关工作。 5.负责联系总行.兄弟行.集团附属公司以及跨部门开展各类与公司业务相关的联动工作。	1.全日制大学本科及以上学历。 2.4年以上的银行公司业务（其中从事营销基层岗位1年以上）经历，若为硕士研究生及以上学历且学制为2年以上的，可相应减少1年年限。 3.熟悉银行公司业务和产品，掌握市场营销知识和营销技巧，有较强调研分析及市场拓展能力，具有行政事业单位等优质客户资源，持有CFA（三级）、CPA、ACCA、CTA、FRM等资格证书者可优先考虑。	天津
2	信息科技部 IT技术经理岗位	2	1.负责组织分管领域应用系统的需求分析.系统设计.编码测试.上线运行以及升级维护。 2.负责分管领域应用系统的可用性管理.故障排查.缺陷修复.性能优化以及连续性管理。 3.负责组织完成分管领域的技术难点攻关与研发.制定技术方案建议书。	1.全日制大学本科及以上学历。 2.4年以上计算机相关工作经历，硕士研究生优先。 3.具备3年以上软件开发经验和熟练的开发能力，精通JAVA、ORACLE、Hadoop、Android等，在大数据、移动互联、安全控制、银行业务系统等重点领域有中型以上项目的实施经验。 4.具备良好的需求分析和产品设计能力，有金融业务背景者优先。	天津
3	财富管理与私人银行部 投资顾问岗位	1	1.开展市场调研，分析研判市场，把控产品研发方向，根据市场动态进行调整。深入了解客户需求.同业动态和市场趋势，根据市场变化和客户需求，开展财富私行条线的产品研发.创新.打包和组合等工作，并负责产品的市场投放，提高我行理财产品业务收益和市场竞争能力。 2.负责积极寻找合作机构（海外行及机构.券商.期货.信托.投顾.次级.交易所等），进行财富私行条线投资类产品合作洽谈工作，如产品结构及模式的确定.产品定价.各方权利及义务关系.风险识别及管控措施的确定等。 3.负责同业信息整合，投资策略梳理与制定，资产配置方案设计。 4.负责引导客户理解和评价投资风险，对特定客户提供专属投资组合报告，并帮助客户解读和评价投资策略与业绩表现。 5.参与集团客户.中高端客户及私行级客户的产品需求调研，进行投资策略分析，提出产品可行性建议。 6.负责与相关部门及总行和外部监管部门的沟通协调，按照有关要求完成财富私行条线新产品的报批或报备手续。 7.负责从资金监管.收益情况.维护客户等方面进行后评价，并对财富私行条线产品加以优化。 8.掌握个人各类投资类业务金融产品的法律.法规和行内风险管理制度并确保创新项目的合法性.合规性，做好风险管控工作。	1.全日制大学本科及以上学历。 2.4年以上银行或相关金融机构工作经历，硕士研究生及以上学历且学制为2年以上的，可相应减少1年年限。 3.熟悉个人金融产品及基金、理财等投资类产品业务，有独立维护及营销个人客户或集团客户的能力；擅长开发有价值、有潜力的重点客户；有根据市场动态分析研判市场，把控产品研发方向的能力；有独立制定投资策略分析报告、设计资产配置方案的能力；有较强拓展合作机构的能力；有较强的时间管理能力和压力承受力；掌握个人理财业务金融产品的法律、法规和行内风险管理制度并具有确保创新项目的合法性、合规性，做好风险管控工作的能力。 4.持有AFP、CFP资格证书，同时具有在证券、基金、保险、信托、房地产等任一领域从业资格者可优先考虑。	天津